



REGRAS PARA O LEVANTAMENTO DE FUNDOS PELA INTERNET

1. Se alguém de seu país, um homem que você nunca viu antes bater em sua porta e sem nenhuma explicação lhe pedir dinheiro, e provavelmente muito, o que você diria a ele? Correto! Então a regra número um é descobrir para quem você está escrevendo, cumprimente-o com cortesia e **apresente-se adequadamente**. Depois peça permissão para fazer uma solicitação e se a resposta for positiva, pergunte a ele que informação gostaria de receber.

2. Se você pedir uma esmola, não se surpreenda se as pessoas se desviarem de seu caminho. Lucas 16:22 diz que chegou o dia em que o mendigo morreu, algo que precisa acontecer novamente nas Lan Houses ao redor do mundo. Não peça esmola porque no mês seguinte você estará pobre novamente e ainda mendigando. Pense sobre solicitar apoio para **obter** capital com a finalidade de gerar renda a longo prazo através do trabalho. Isto vai tirar-lhe da pobreza e levar-lhe à prosperidade, que significa ter o suficiente para si mesmo e ainda mais para dar aos outros.

3. Encontre maneiras de descobrir palavras para demonstrar sua **honestidade, integridade e competência**. Seu coração pode ser reto, mas suas mãos sabem o que fazem? Você providenciou que profissionais respeitáveis falem em seu nome e possam recomendar-lhe? É muito fácil e relativamente indolor perder o dinheiro dos outros e as pessoas para quem você está pedindo sabem disso. Então seja diferente e demonstre que você fez estimativas do custo antes de começar, demonstre que você recebeu conselho e está preparado para trabalhar em um grupo onde as habilidades de outras pessoas compensam as suas deficiências.

4. Ofereça uma **parceria** válida onde você e o doador tomem juntos as decisões principais, não peça somente por doações ou subsídios. O doador pode não querer tal responsabilidade, mas sua oferta demonstrará sua franqueza e acolhida. A sabedoria de Salomão disse que duas cabeças são sempre melhores do que uma, e uma corda tripla entrelaçada com Deus ao centro, não pode se romper, na verdade, a Trindade é sempre o modelo ideal para seguirmos.

5. Demonstre sempre que você considerou e resolveu as questões importantes da **sustentabilidade** de longo prazo para vencer a dependência de fundos externos. Ninguém quer financiar um prédio vazio, ou ver seu projeto abandonado após uns poucos meses devido à falta de renda para cobrir os custos operacionais em curso.

6. Prepare-se para ser **agradecido** mesmo que a demonstração de gratidão não seja comum em sua cultura. Evite a síndrome dos dez leprosos, onde somente um dos dez homens que foram curados por Cristo, retornou para agradecer. Declare que desde o início você se responsabilizará em fornecer recibos, relatórios e fotos.

7. Prepare o terreno diante de Deus através de sua **própria generosidade** para com os pobres,

porque dar é o gatilho que libera a explosão da prosperidade de Deus. Depois em um nível prático, pedir por um investimento conjunto de 50%/50% em um projeto, inspirará sempre mais confiança do que pedir por 100% dos custos. Se 50% for muito para você, então pelo menos se prepare para investir 10% ou até mais para demonstrar o seu próprio comprometimento e co-propriedade.

8. Finalmente reconheça os **erros intencionais** e evite cometê-los a todo custo. O Salmo 121: 1-2 diz, "Levantarei os meus olhos para os montes, de onde vem o meu socorro. O meu socorro vem do SENHOR que fez o céu e a terra." Você vê o erro? Lembre-se de que acima e por trás de tudo, a fonte de todo amor e dádivas é a mão invisível do próprio Deus e é somente para Ele que você deve olhar primeiro, e assim, se Ele lhe apontar uma direção, você deverá olhar para ela. Nunca se esqueça que existe somente um Deus e a pessoa para quem você está pedindo não é Ele, assim, mantenha os olhos em Jesus.

Clique [aqui](#) para ver um típico formulário de pedido que lhe dará uma ideia daquilo que qualquer um desejará saber.

Quer acrescentar algo a esta página? Escreva enviando um [e-mail](#).

© 2009 Les Norman, [A Fundação DCI](#), Reino Unido, todos os direitos reservados
Você pode copiar esta página sem alterá-la desde que reconheça o autor e crie um link ao website. Obrigado.

www.dci.org.uk